



NIE OKŁAMIESZ MNIE

PRAKTYCZNY TRENING CZYTANIA I WYKORZYSTANIA JĘZYKA CIAŁA
CERTYFIKOWANY TRENING AGENTÓW FBI I CIA



TRENER

GRZEGORZ ZAŁUSKI

skill up
GO UP

- CERTYFIKOWANY SENIOR INSTRUCTOR
BODY LANGUAGE INSTITUTE USA
- MEDIATOR SĄDOWY I ZAWODOWY NEGOCJATOR
- TRENER Z WIELOLETNIM DOŚWIADCZENIEM
- W PRZESZŁOŚCI DYREKTOR GENERALNY
I SZEF SPRZEDAŻY ZACHODNICH KORPORACJI
- COACH-CERTYFIKAT ICF
- CERTYFIKOWANY HIPNO-TERAPEUTA
(SPECJALIZACJA - HIPNOZA KONWERSACYJNA)



**PODCZAS SZKOLENIA
ZDOBĘDZIESZ WYJĄTKOWE
UMIĘTNOŚCI ŁATWEGO CZYTANIA
I INTERPRETOWANIA MOWY CIAŁA
ORAZ WERBALNYCH SYGNAŁÓW
WYSYŁANYCH PRZEZ KAŻDEGO
Z KIM ROZMAWIASZ**

NA NASZYM SZKOLENIU "NIE OKŁAMIESZ MNIE"

NAUCZYSZ SIĘ WYWIERAĆ
DOSKONAŁE PIERWSZE
WRAŻENIE NA INNYCH, DZIĘKI
10 MISTRZOWSKIM GESTOM,
KTÓRE POMAGAJĄ POKAZAĆ
PEWNOŚĆ SIEBIE I CHARYZMĘ.
PAMIĘTAJ: TWÓJ ROZMÓWCIA
OCENIA CIĘ W NIECAŁĄ
SEKUNDĘ I NAJCZĘŚCIEJ ROBI
TO ZUPEŁNIE NIEŚWIADOMIE.



JAKO JEDNA Z PIERWSZYCH
OSÓB W EUROPIE ZYSKASZ
CERTYFIKAT UKOŃCZENIA
LICENCJONOWANEGO
SZKOLENIA, SYGNOWANEGO
PRZEZ BODY LANGUAGE
INSTITUTE W
WASZYNGOTONIE.



DOWIESZ SIĘ JAK UMIĘTNI
OBSERWOWAĆ ROZMÓWCÓW
OD STÓP DO GŁÓW,
WYKORZYSTUJĄC PONAD 50
HOT-SPOTÓW, BĘDĄCYCH
ODCHYLENIEM OD
ZACHOWANIA BAZOWEGO A
TAKŻE NAUCZYSZ SIĘ JAK
WYKORZYSTAĆ TO W
CODZIENNEJ PRAKTYCE.

UZYSKASZ WIĘKSZĄ PEWNOŚĆ
SIEBIE, DZIĘKI
PROFESJONALNEJ
UMIĘTNOŚCI CZYTANIA
SYGNAŁÓW WERBALNYCH I
POZA WERBALNYCH,
NIEINTENCJONALNIE
WYSYŁANYCH PRZEZ TWOICH
ROZMÓWCÓW.



POZNASZ PROSTĄ
PROCEDURĘ
ROZPOZNAWANIA KŁAMSTW
A TAKŻE NAUCZYSZ SIĘ
CZYTAĆ MIKROEKSPRESJE
TWARZY, KTÓRE SĄ NIEMALŻE
NIEDOSTRZEGALNE, ALE
TYLKO DLA
NIEWYSZKOLONEGO OKA.



NABĘDZIESZ UMIĘTNOŚCI
ZADAWANIA TAKICH PYTAŃ,
ABY JAK NAJCZĘŚCIEJ
DOCHODZIĆ DO UZYSKANIA
PRAWDZIWYCH ODPOWIEDZI,
ZARÓWNO PRYWATNIE
JAK I ZAWODOWO.
SPOSÓB PYTANIA
DOPASUJESZ DO SYTUACJI,
OKOLICZNOŚCI I LUDZI.

DLA KOGO JEST TO SZKOLENIE?



JEŻELI PRACUJESZ JAKO PRZEDSIĘBIORCA, TO MUSISZ POKAZAĆ CHARYZMĘ I PEWNOŚĆ SIEBIE ORAZ WZBUDZIĆ ZAUFANIE PODCZAS NEGOCJACJI LUB ZARZĄDZANIA. MUSISZ TAKŻE SZYBKO I TRAFNIE DIAGNOZOWAĆ INTENCJE TWOICH ROZMÓWCÓW.



JEŻELI JESTEŚ: TRENEREM, COACHEM LUB MANAGEREM MUSISZ BYĆ OSOBĄ NIEZWYKLE WIARYGODNĄ, KIEDY PREZENTUJESZ SWOJE KONCEPCJE PUBLICZNOŚCI. KIEDY INICJUJESZ PROCES ZMIAN, CHCESZ WIEDZIEĆ CZY DEKLARACJE ROZMÓWCÓW SĄ PRAWDZIWE.



JEŻELI JESTEŚ MAŁŻONKIEM I/LUB RODZICEM MUSISZ OKAZYWAĆ TROSKĘ I OPIEKUŃCZOŚĆ W KONTAKTACH Z CZŁONKAMI RODZINY. PRAGNIESZ RÓWNIEŻ WIEDZIEĆ CZY TWOI PRZYJACIELE SĄ WIARYGODNI I NIEZAWODNI, KIEDY DEKLARUJĄ SWOJE DZIAŁANIA.



TO SZKOLENIE JEST NIEZBĘDNYM NARZĘDZIEM DLA: NEGOCJATORÓW, MANAGERÓW, PRZEDSIĘBIORCÓW, HR'OWCÓW, POLITYKÓW, RODZICÓW, TRENERÓW, TERAPEUTÓW, POLICJANTÓW, DZIENNIKARZY... I KAŻDEGO KTO PRAGNIE WPŁYWAĆ NA INNYCH.

Body Language
Institute Polska



ZAŁOŻYCIELKA I CEO BODY LANGUAGE INSTITUTE W WASZYNGTONIE . PRACOWAŁA PRZEZ PONAD 15 LAT W RZĄDOWYCH INSTYTUCJACH W USA, ZAJMUJĄC SIĘ INWIGILACJĄ ŚRODOWISK TAKICH JAK WIĘZNIOWIE, PRODUCENCI I HANDLARZE BRONIA, DILERZY NARKOTYKÓW, CZY FANATYCY RELIGIJNI. DZIĘKI ZDOBYTEMU DOŚWIADCZENIU OD 10 LAT SZKOLI PRACOWNIKÓW RZĄDOWYCH INSTYTUCJI, M.IN. FBI, CIA, ATF, DIA, IACP - A TAKŻE PRAWNIKÓW, URZĘDNIKÓW I SĘDZIÓW.

JANINE JEST RÓWNIEŻ UZNANYM NA ARENIE MIĘDZYNARODOWEJ TRENEREM BIZNESU ORAZ WYBITNĄ MÓWCZYNIĄ. ZAADAPTOWAŁA SWOJĄ WIEDZĘ DO WYKORZYSTANIA PRAKTYCZNEGO W BIZNESIE.

JEST EKSPERTEM I GOŚCIEM U NAJBARDZIEJ UZNANYCH PREZENTERÓW W NAJWIĘKSZYCH STACJACH TELEWIZYJNYCH W USA, NP. W CNN'S LARRY KING LIVE, DISCOVERY CHANNEL, HISTORY CHANNEL, BYŁA RÓWNIEŻ EKSPERTEM W MATERIAŁACH WYDAWANYCH PRZEZ CZASOPISMA TAKIE JAK NP. PSYCHOLOGY TODAY, NEW YORK TIMES, WALL STREET JOURNAL, WASHINGTON POST, CAMPAIGNS & ELECTIONS.

**WYDAŁA 2 ŚWIATOWE BESTSELLERY:
"YOU SAY MORE THAN YOU THINK" (2010)
ORAZ "YOU CAN'T LIE TO ME!" (2012)**



JANINE DRIVER

BODY LANGUAGE INSTITUTE POLSKA

[www.FACEBOOK.COM/BodyLanguageInstitutePolska](https://www.facebook.com/BodyLanguageInstitutePolska)

www.bodylanguageinstitute.pl

szkolenia@bli-polska.pl

500-220-555

Body Language
Institute Polska



MODUŁ I

CZYM JEST KŁAMSTWO I DLACZEGO LUDZIE KŁAMIĄ? PROCEDURA WYKRYWANIA KŁAMSTW

- CZYM JEST KŁAMSTWO I PARADOKSY Z NIM ZWIĄZANE
- DLACZEGO LUDZIE KŁAMIĄ?
- JAKI WYSIŁEK MUSI PONIEŚĆ KŁAMCA?
- RODZAJE KŁAMSTW
- DLACZEGO KŁAMSTWA WYCHODZĄ NA JAW?
- NIEINTENCJONALNA ŚLEPOTA I BLOKERY PERCEPCJI
- ZNACZENIE PANOWANIA NAD WŁASNYMI EMOCJAMI W WYKRYWANIU KŁAMSTW
- PROCEDURA WEWNĘTRZNEGO WYKRYWACZA KŁAMSTW
- NAJCZĘSTSZE BŁĘDY W INTERPRETACJI EMOCJI, INTENCJI I PRAWDY/FAŁSZU, POPEŁNIANE NAWET PRZEZ OSOBY BARDZO DOŚWIADCZONE

MODUŁ II

IDENTYFIKACJA I CHARAKTERYSTYKA TYPÓW KŁAMCÓW, ANALIZY STUDIÓW PRZYPADKU, KLASYFIKACJA HOTSPOTÓW

- SPECJALISTYCZNY PODZIAŁ NA TYPY KŁAMCÓW, ICH CHARAKTERYSTYKA, NAJCZĘSTSZE TAKTYKI I STRATEGIE, WRAZ Z OBRAZOWYMI PRZYKŁADAMI
- PRZEDSTAWIENIE PONAD 20 RÓŻNYCH HOTSPOTÓW — ZNAKÓW OSTRZEGAWCZYCH MOGĄCYCH BYĆ ZNAMIONAMI KŁAMSTWA, W ZAKRESIE:
 - EKSPRESJI TWARZY I MIKROEKSPRESJI
 - MOWY CAŁEGO CIAŁA
 - TONU GŁOSU
 - SŁÓW
 - NAUKA IDENTYFIKACJI MIKROEKSPRESJI NAJBARDZIEJ WIARYGODNYCH SYGNAŁÓW NASZYCH EMOCJI I INTENCJI

MODUŁ III

PRAKTYCZNE ĆWICZENIE UMIEJĘTNOŚCI WYKRYWANIA KŁAMSTW I ZASTOSOWANIA ICH DO CODZIENNYCH SYTUACJI BIZNESOWYCH I PRYWATNYCH

- UMIEJĘTNOŚĆ ZADAWANIA WNIKLIWYCH I SKUTECZNYCH PYTAŃ
- ETAPY ROZMOWY („PRZESŁUCHANIA”), POTWIERDZANIE SŁUSZNOŚCI PODEJRZEŃ
- UMIEJĘTNOŚCI RÓWNOCZESNEGO PROWADZENIA SWOBODNEJ ROZMOWY, WNIKLIWEJ OBSERWACJI, I ZADAWANIA CELNYCH PYTAŃ
- STRATEGIA PROWADZENIA ROZMOWY („PRZESŁUCHANIA”) I DOPASOWANIE DO TYPU ROZMÓWCY I JEGO REAKCJI
- CZYNNIKI DECYDUJĄCE O SKUTECZNOŚCI ROZMOWY („PRZESŁUCHANIA”)
- JAK POŁĄCZYĆ NOWE UMIEJĘTNOŚCI CZYTANIA MOWY CIAŁA Z TECHNIKAMI NLP I INNYMI JUŻ POSIADANYMI?

PRZYKŁADOWE ĆWICZENIA:

ĆWICZENIE:

WSTĘPNY TEST WIEDZY I UMIEJĘTNOŚCI DOT. WYKRYWANIA KŁAMSTW, AUTODIAGNOZA

ĆWICZENIE:

ĆWICZENIA PODNOSZĄCE ZDOLNOŚCI WNIKLIWEJ OBSERWACJI

PRZYKŁADOWE ĆWICZENIA:

ĆWICZENIE:

SAMODZIELNA ANALIZA CASE STUDIES I IDENTYFIKACJA KŁAMSTW ORAZ HOT SPOTÓW

ĆWICZENIE:

ANALIZA OSÓB PRZYŁAPANYCH NA KŁAMSTWIE: NAGRANIA WIDEO, AUDIO, ZDJĘCIA, MAILE

PRZYKŁADOWE ĆWICZENIA:

ĆWICZENIE:

WARSZTATOWA NAUKA ZASTOSOWANIA NOWYCH UMIEJĘTNOŚCI DO CODZIENNYCH SYTUACJI

ĆWICZENIE:

KOŃCOWE TESTY UMIEJĘTNOŚCI I WIEDZY

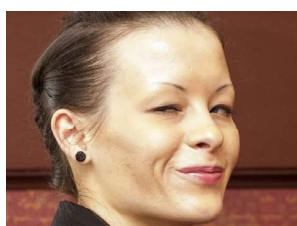
PRZYKŁADY ANALIZOWANYCH OSÓB:



**GRZEGORZ
NAPIERALSKI**



**GRZEGORZ
LATO**



**KATARZYNA
WAŚNIEWSKA**



**BRONISŁAW
KOMOROWSKI**



**BILL
CLINTON**



**MARK
ZUCKERBERG**



**ANTHONY
WEINER**



**JERRY
SADURSKY**

KORZYŚCI Z UKOŃCZENIA SZKOLENIA:



GWARANCJA JAKOŚCI

Z PROGRAMU SZKOLENIOWEGO "YOU CAN'T LIE TO ME" SKORZYSTAŁO JUŻ TYSIĄCE OSÓB W USA. W SZKOLENIACH JANINE DRIVER BRAŁO UDZIAŁ MIN. KILKA TYSIĘCY POLICJANTÓW, AGENTÓW SŁUŻB SPECJALNYCH ORAZ PRACOWNIKÓW KORPORACJI. LOKALNA WERSJA PROGRAMU ZOSTAŁA PRECYZYJNIE DOPASOWANA DO REALIÓW POLSKICH.



ELITARNY CERTYFIKAT

KAŻDY UCZESTNIK SZKOLENIA OTRZYMUJE CERTYFIKAT BODY LANGUAGE INSTITUTE W WASZYNGTONIE.

CERTYFIKAT JEST POTWIERDZENIEM UDZIAŁU W ELITARNYM SZKOLENIU I STANOWI INFORMACJĘ O NOWYCH UMIEJĘTNOŚCIACH UCZESTNIKÓW.



AUTORSKA MAPA MYŚLI

UNIKALNA I PRAKTYCZNA POMOC NAUKOWA, KTÓRA UMOŻLIWI CI SZYBKI I SKUTECZNY DOSTĘP DO POSIADANEJ WIEDZY.

DZIĘKI TEMU ROZWIĄZANIU ŁATWIEJ WYPRACUJESZ SWOJE UMIEJĘTNOŚCI I SKUTECZNIEJ OSIĄGNIESZ ZAMIERZONE REZULTATY.

SPECJALNA MAPA, ZOSTAŁA OPRACOWANA W TAKI SPOSÓB, ABY KORZYSTANIE Z NIEJ DAWAŁO DUŻO SZYBSZE REZULTATY EDUKACYJNE.



ZESTAW DODATKOWYCH ĆWICZEŃ DO NAUKI NOWYCH UMIEJĘTNOŚCI

KAŻDY UCZESTNIK SZKOLENIA OTRZYMA DODATKOWE MATERIAŁY (ĆWICZENIA), UMOŻLIWIAJĄCE SAMODZIELNĄ PRACĘ NAD DOSKONALENIEM SWOICH UMIEJĘTNOŚCI.

MATERIAŁY STANOWIĄ DOSKONAŁĄ BAZĘ DLA ODŚWIEŻENIA I DOSKONALENIA UMIEJĘTNOŚCI.



SKUTECZNE TECHNIKI UCZENIA NOWYCH UMIEJĘTNOŚCI

SZKOLENIE PROWADZONE JEST W FORMIE MINI WYKŁADÓW ORAZ ZAJĘĆ INTERAKTYWNYCH. PROGRAM SZKOLENIA JEST BARDZO INTENSYWNY I WYMAGA DUŻEGO, OSOBISTEGO ZAANGAŻOWANIA.

JEDNAK MATERIAŁY I ĆWICZENIA ZOSTAŁY PRZYGOTOWANE W TAKI SPOSÓB, ABY UCZESTNICY SYSTEMATYCZNIE I EFEKTYWNI WCHODZILI W NOWE OBSZARY WIEDZY I DOŚWIADCZENIA.

NAUKA ODBYWA SIĘ NA WIELU POZIOMACH PERCEPCJI A TAKŻE ANGAŻUJE ZARÓWNO INTELEKT JAK I EMOCJE UCZESTNIKÓW.

TERMIN SZKOLENIA:

04-05 MARCA 2023 - W WARSZAWIE

GODZINY ZAJĘĆ:

SOBOTA 10.00 - 18.00 / NIEDZIELA 9.00 - 17.00

LICZBA UCZESTNIKÓW:

DO 15 OSÓB

CENA PROMOCYJNA:

1.600 NETTO PRZY WPLĄCIE DO 13 LUTEGO

CENA od 14 lutego:

1.900 NETTO (2.337 BRUTTO)





UWAGI OGÓLNE:

- ✦ SZKOLENIA PROWADZONE SĄ PRZEZ DOŚWIADCZONYCH TRENERÓW, ZE SZCZEGÓLNYM NACISKIEM NA UTRZYMANIE EFEKTU SZKOLENIA W DŁUGIM TERMINIE.
- ✦ SZKOLENIA SĄ BARDZO PRAKTYCZNE I NASTAWIONE NA EFEKT.
- ✦ ZAWARTOŚĆ MERYTORYCZNA EFEKTYWNIEM (I SZYBKO) WPROWADZONA DO DZIAŁANIA.
- ✦ PROWADZONE PRZEZ PRAKTYKÓW, ABY DOŚWIADCZENI MANAGEROWIE (UCZESTNICY) MIELI PRZEŚWIADCZENIE, ŻE MOGĄ CIĄGŁE NAUCZYĆ SIĘ CZEGOŚ NOWEGO (POZIOM NIEŚWIADOMEJ NIEKOMPETENCJI).
- ✦ UCZESTNICY OTRZYMUJĄ CERTYFIKAT ZAKOŃCZENIA PROFESJONALNYCH SZKOLEŃ.
- ✦ SZKOLENIA ZAWSZE DOPASOWANE SĄ DO SPECYFIKI FIRMY ORAZ GRUPY.
- ✦ POZA SAMĄ ZAWARTOŚCIĄ SZKOLEŃ, ZADANIEM TRENERA/ÓW JEST TAKŻE:
 - A.** SPROWOKOWAĆ CHĘĆ DO ZMIAN A NAWET JEJ POTRZEBĘ W OBLICZU OBECNEJ SYTUACJI RYNKOWEJ.
 - B.** POBUDZIĆ NOWY SPOSÓB ROZUMIENIA WYNIKU BIZNESOWEGO I MOŻLIWOŚCI RYNKU.
 - C.** POZWOLIĆ ZROZUMIEĆ UCZESTNIKOM, ŻE POSTAWA ASEKURACYJNA WZMACNIA KONKURENCJĘ
- ✦ SZKOLENIA PROWADZONE SĄ W FORMIE INTERAKTYWNYCH ZAJĘĆ Z WYKORZYSTANIEM NOWOCZESNYCH TECHNIK UCZENIA DOROSŁYCH.
- ✦ WSZYSCY OTRZYMAJĄ MATERIAŁY EDUKACYJNE DAJĄCE: ŁATWY, SZYBKI I EFEKTYWNY DOSTĘP DO WIEDZY, ZARÓWNO W TRAKCIE JAK I PO SZKOLENIU